



Automación de Fuerza de Ventas

SFA – Sales Force Automation





Escenario

Aplicación de Automación de los Equipos de Venta.

- Esta aplicación fué totalmente personalizada utilizando la plataforma uMov.me.
- Su personalización ocurrió en menos de 24h sin una línea de programación.
- Disponible en las versiones Android e iOS, Tablet y Smartphones. Sus reglas de negocio atienden las principales necesidades del mercado de ventas.
- De forma simple y rápida es posible adecuar las reglas de negocio de sus clientes.





Publico Foco

Empresas y Equipos de Negocios que desean Automatizar los Procesos de Ventas y Atendimientos a los Clientes.



1

PÚBLICO

Distribuidoras

Mayoristas

Industrias

Mercado Minorista

2

TIPO

Ventas Directas

Ventas Consultivas

Ventas Corporativas

Ventas Consignadas

3

FORMA

Puerta a Puerta

Pronta Entrega

Pós Entregas

Repositorias



Necesidades

Fué construido oyendo las necesidades de los Vendedores y de las Empresas



VENDEDORES

Ser Simple en el Uso

Ser intuitivo en el Visual

Ser Ágil en la Navegación

Ser Rápido en la Ejecución

Tener Informaciones Completas

EMPRESAS

Agilidad en las Operaciones

Reducción de Tiempo

Confianza en los Datos Recibidos

Seguridad en las Inf. Disponibilizadas

Gestión Rápida de los Equipos





Funcionalidades

El objetivo es suministrar una solución completa para el equipo de ventas



- Pedido de Venta.
- Consulta del Histórico de Pedidos, Notas y Títulos.
- Registro de Gastos Separados.
- Registro de Informes de Viaje.
- Registro de Jornada de Trabajo.
- Informe de la Empresa.
- Contenidos de Apoyo al Vendedor.
- Mensajes con el Equipo.
- Informes, Gráficos y Mapas.
- **Y todo más que su operación necesite!**

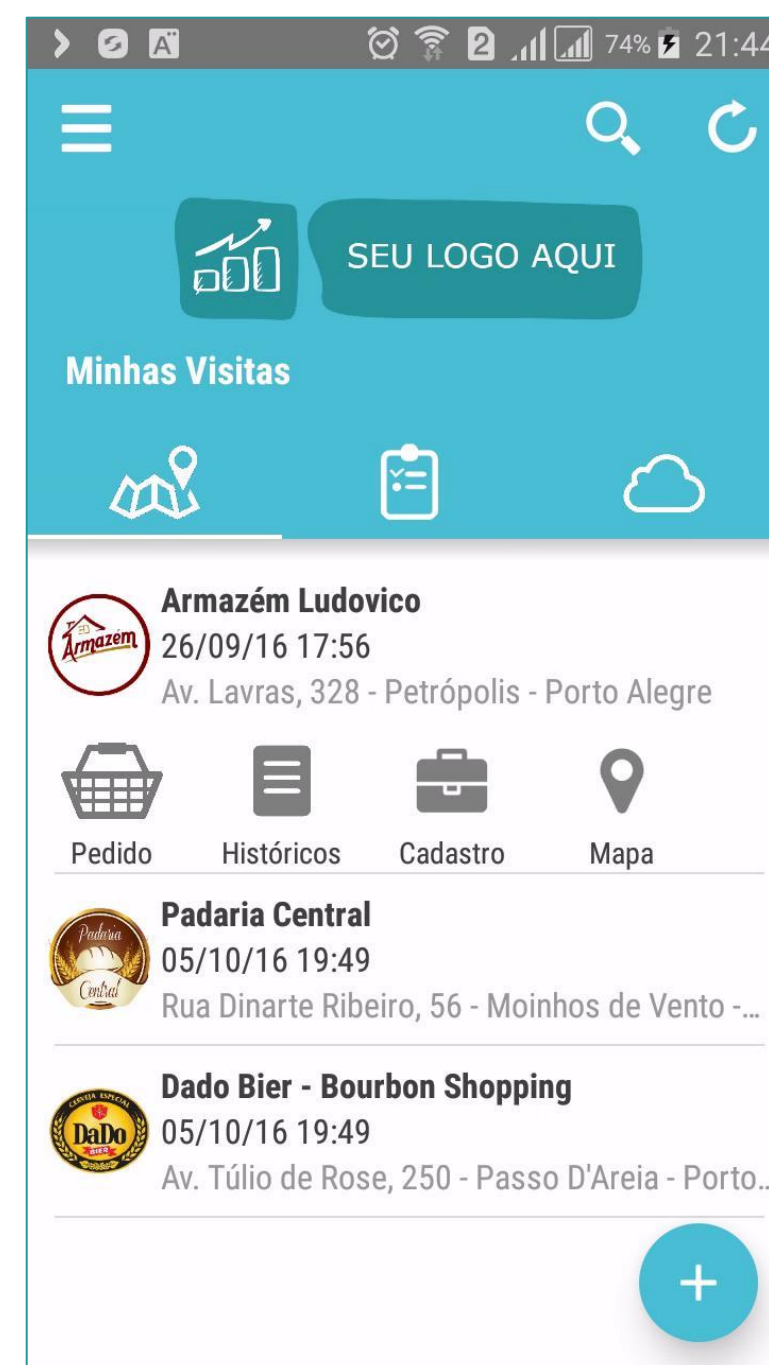
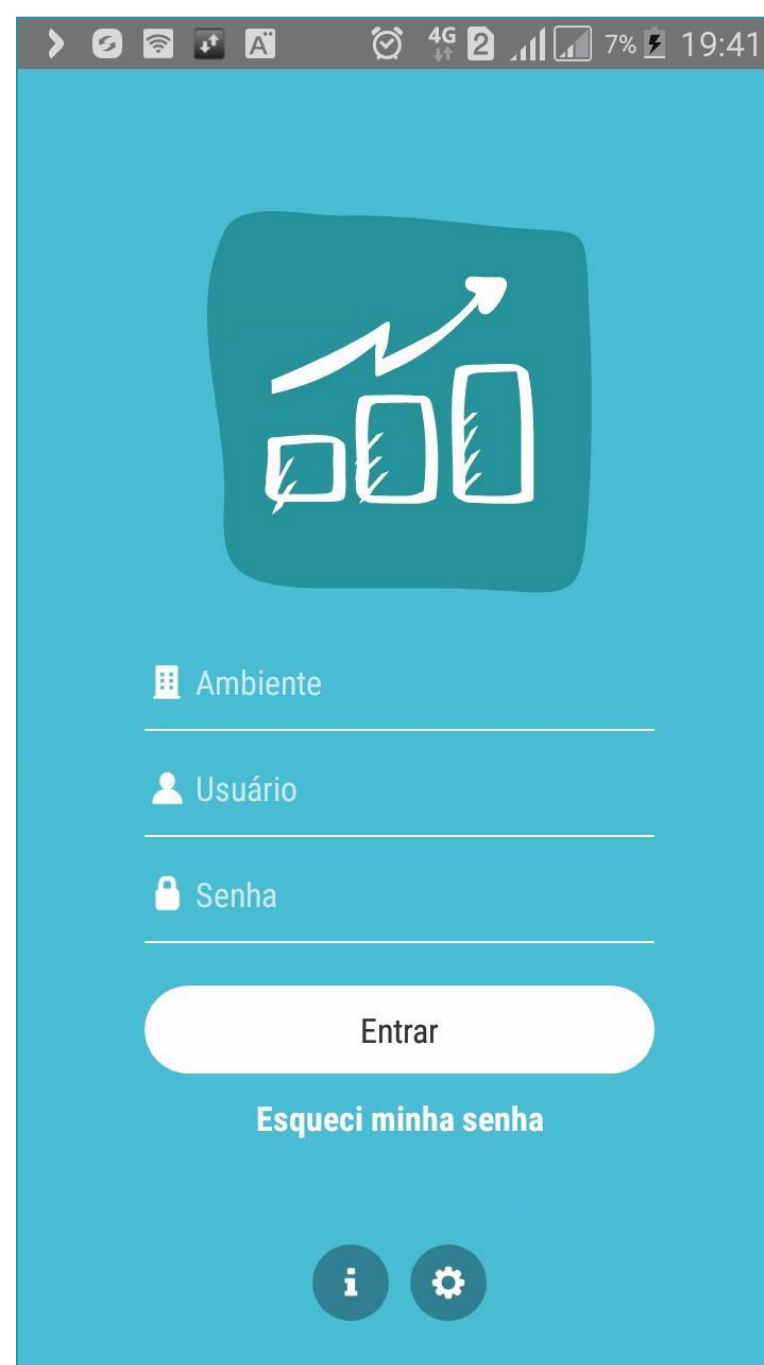


Movilidad

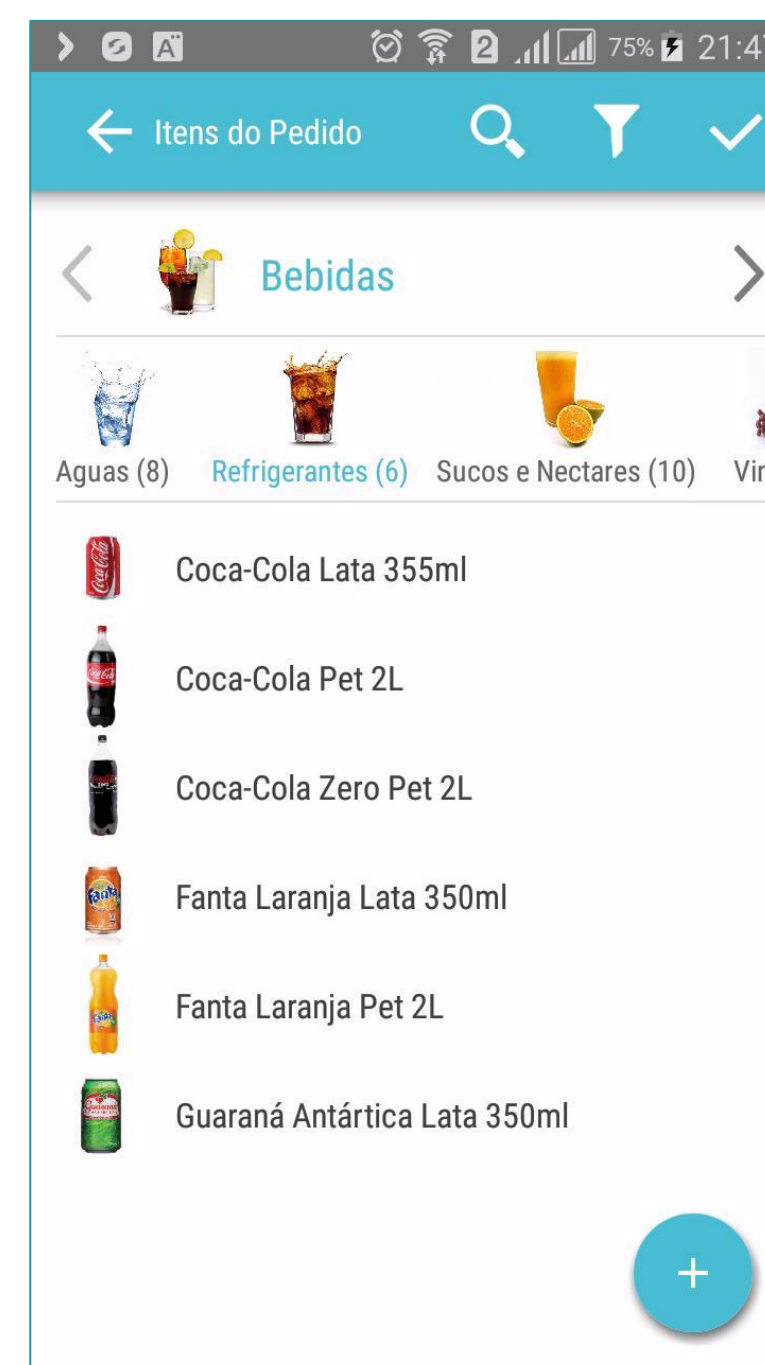
Vea en práctica la navegación de la aplicación



Operaciones



Agendas



Catalog



Orders



Movilidad

Vea en práctica la navegación de la aplicación



Gestión de equipos

Report/Expenses

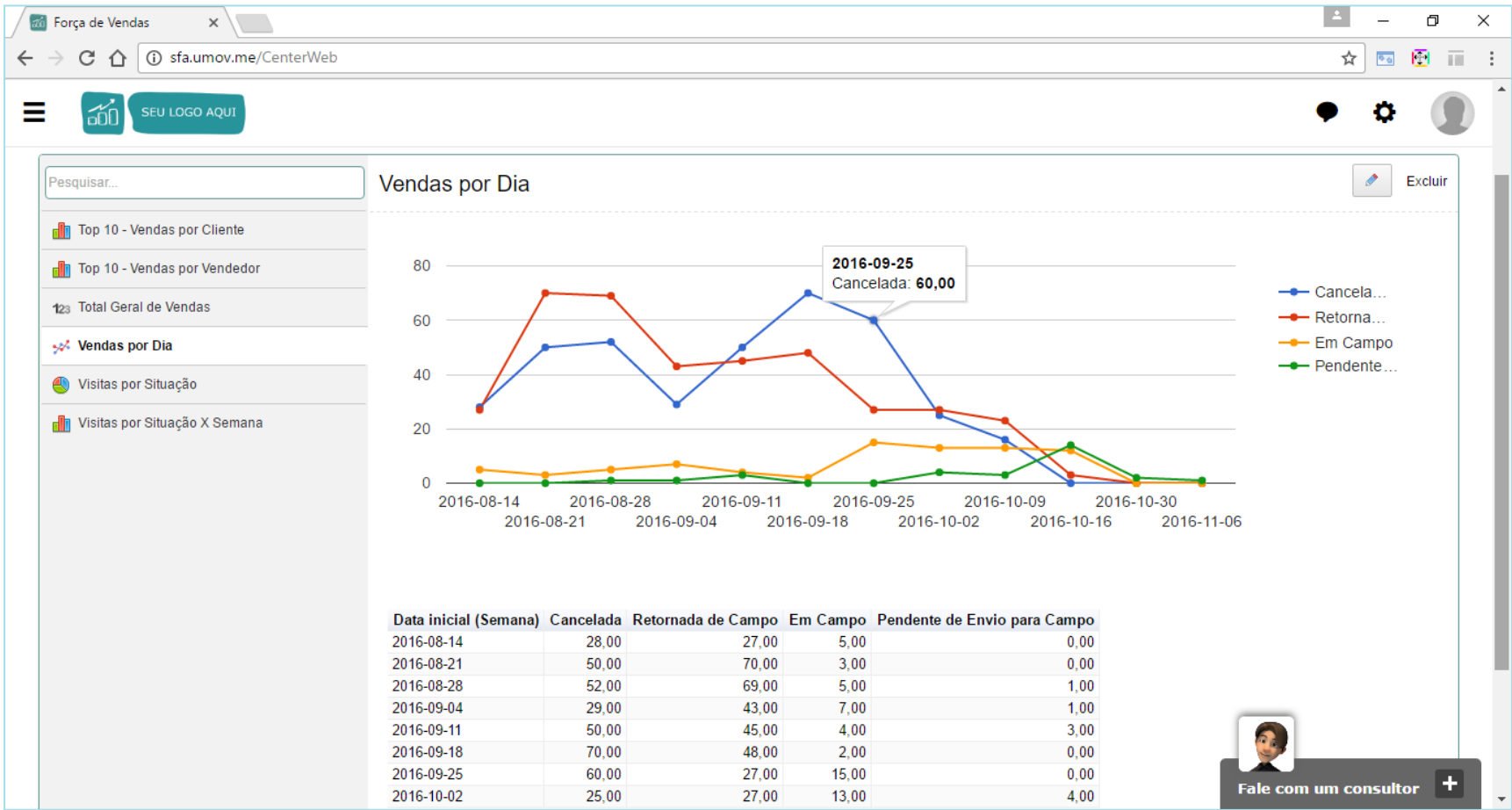
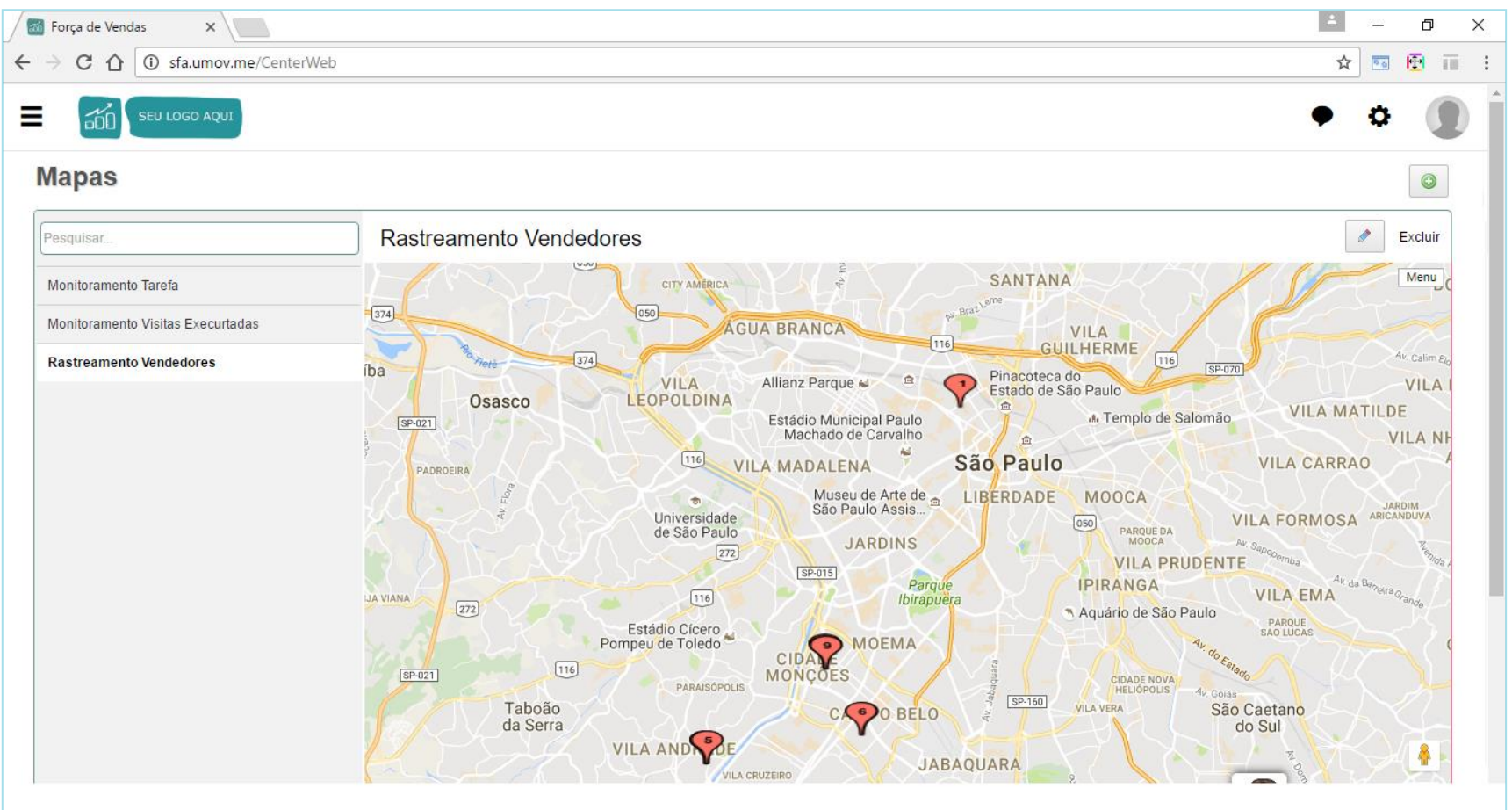
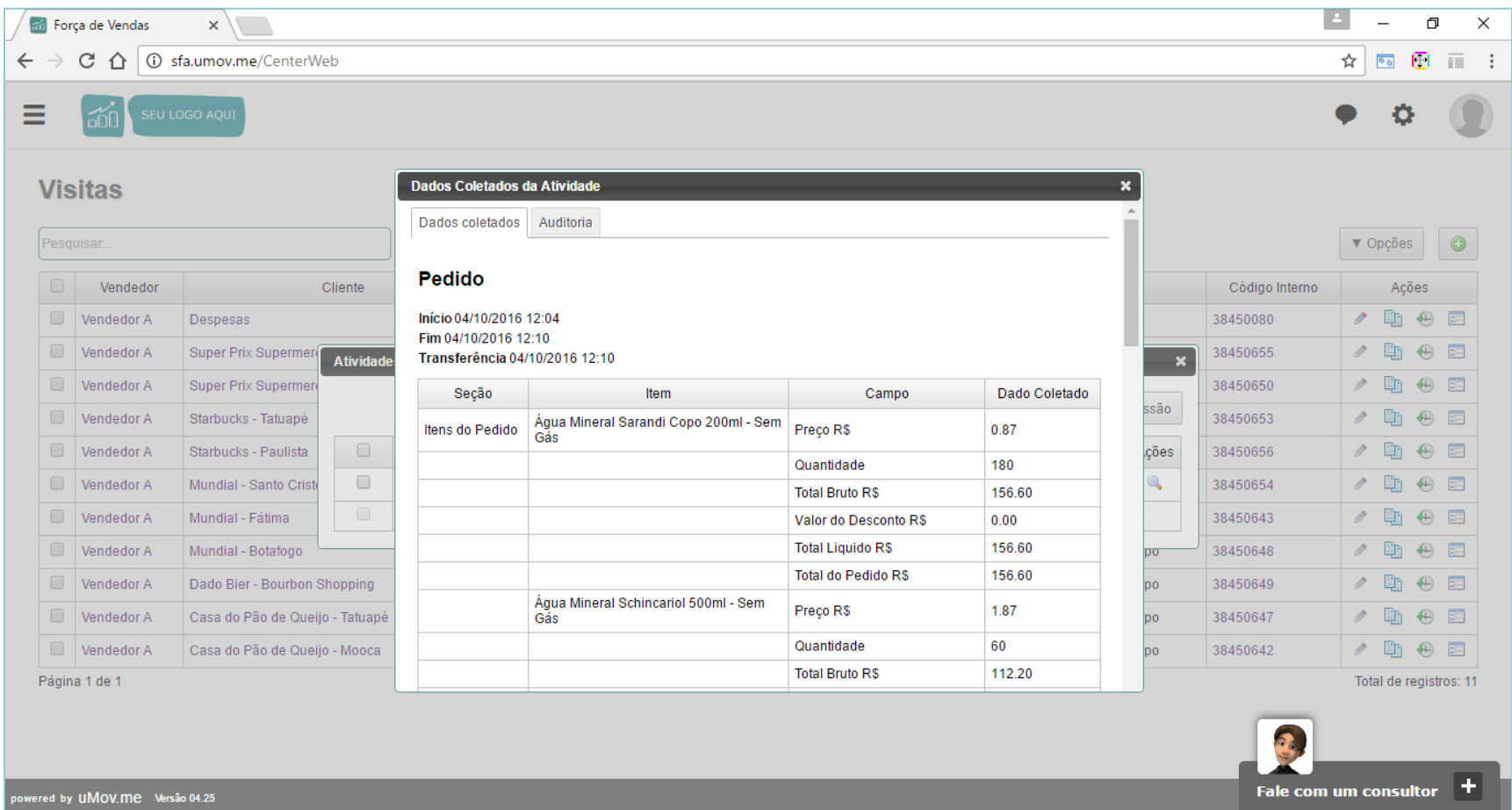
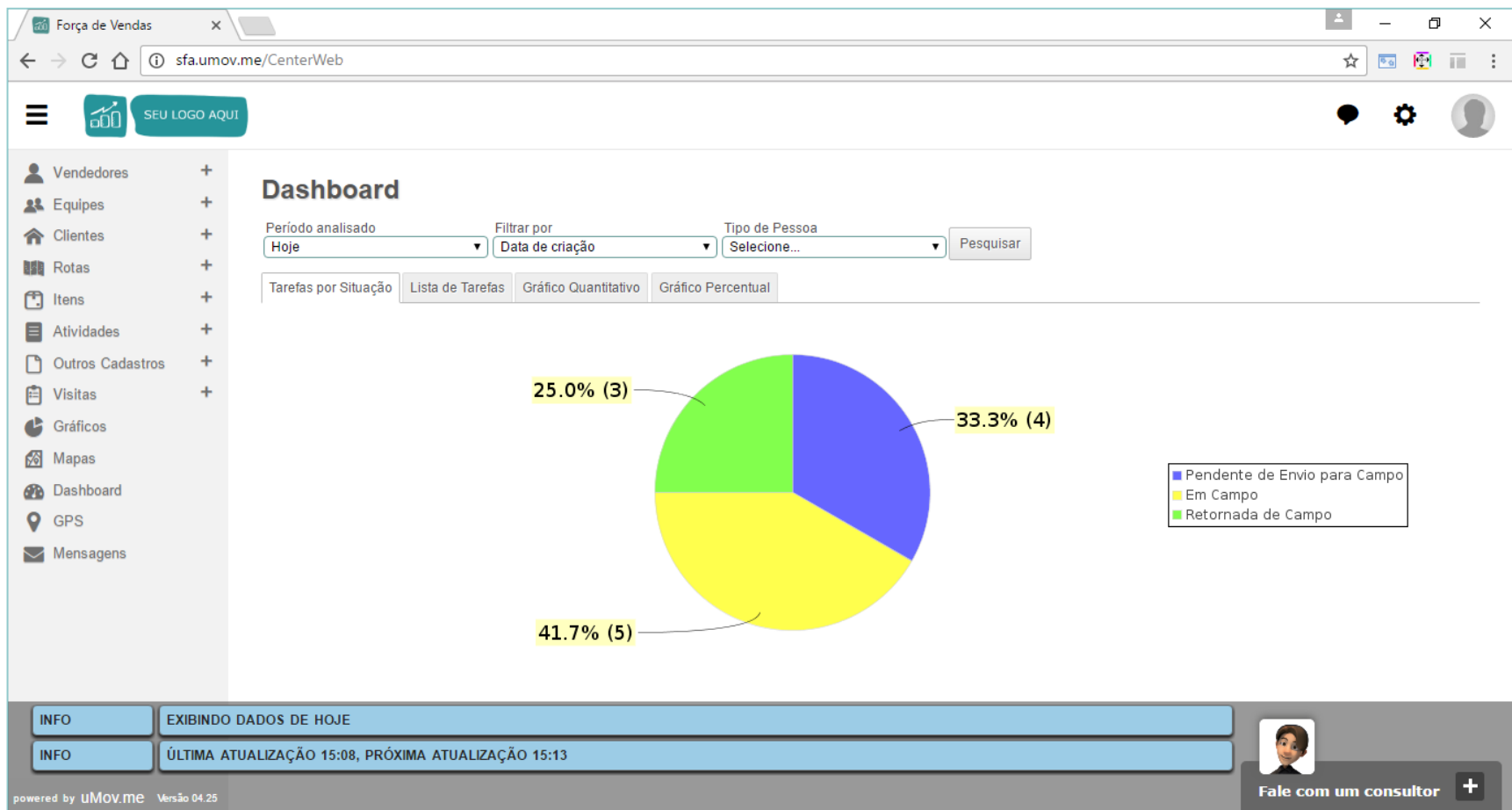
Journee Registration

Digital signature



Retaguardia

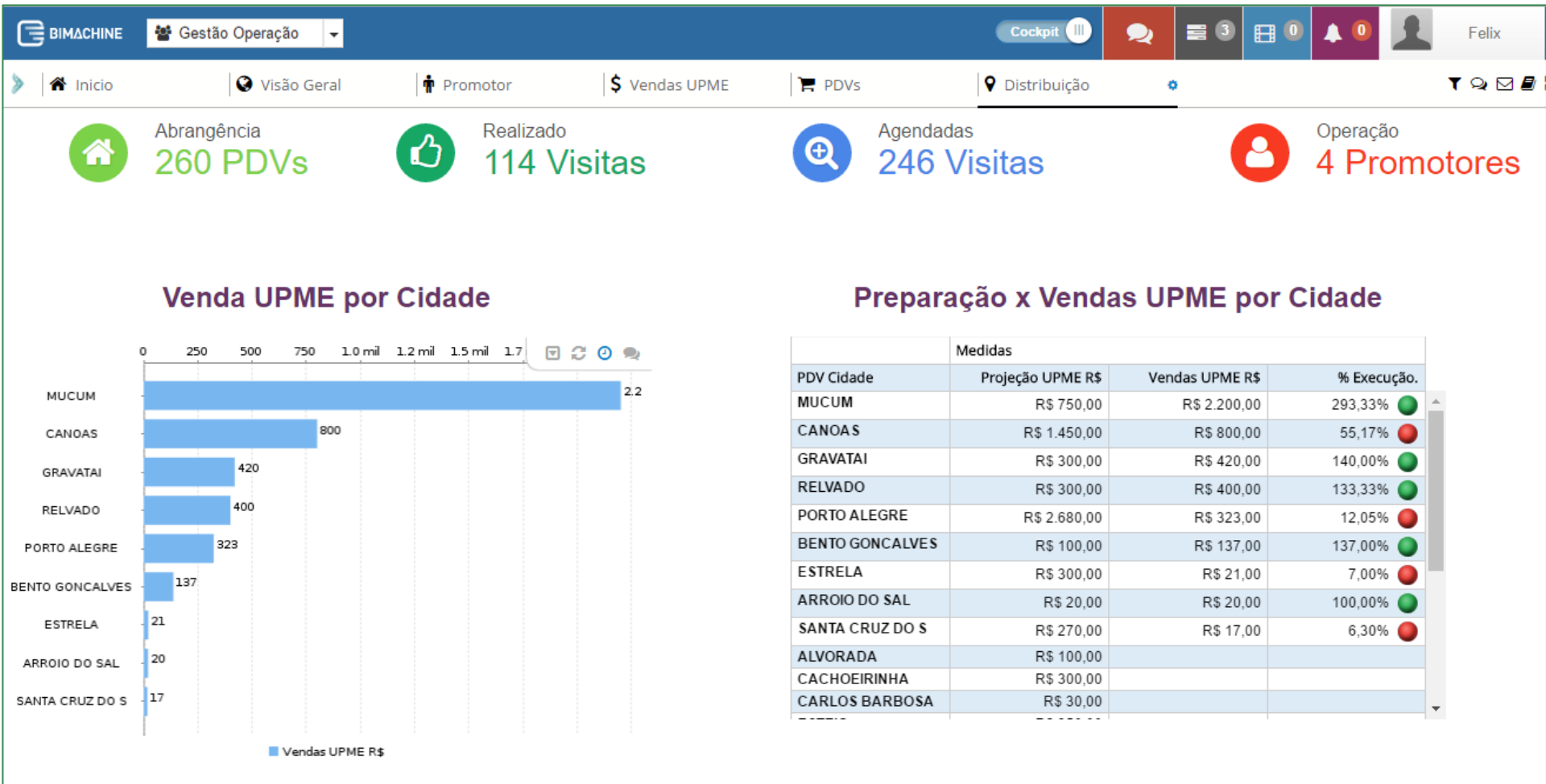
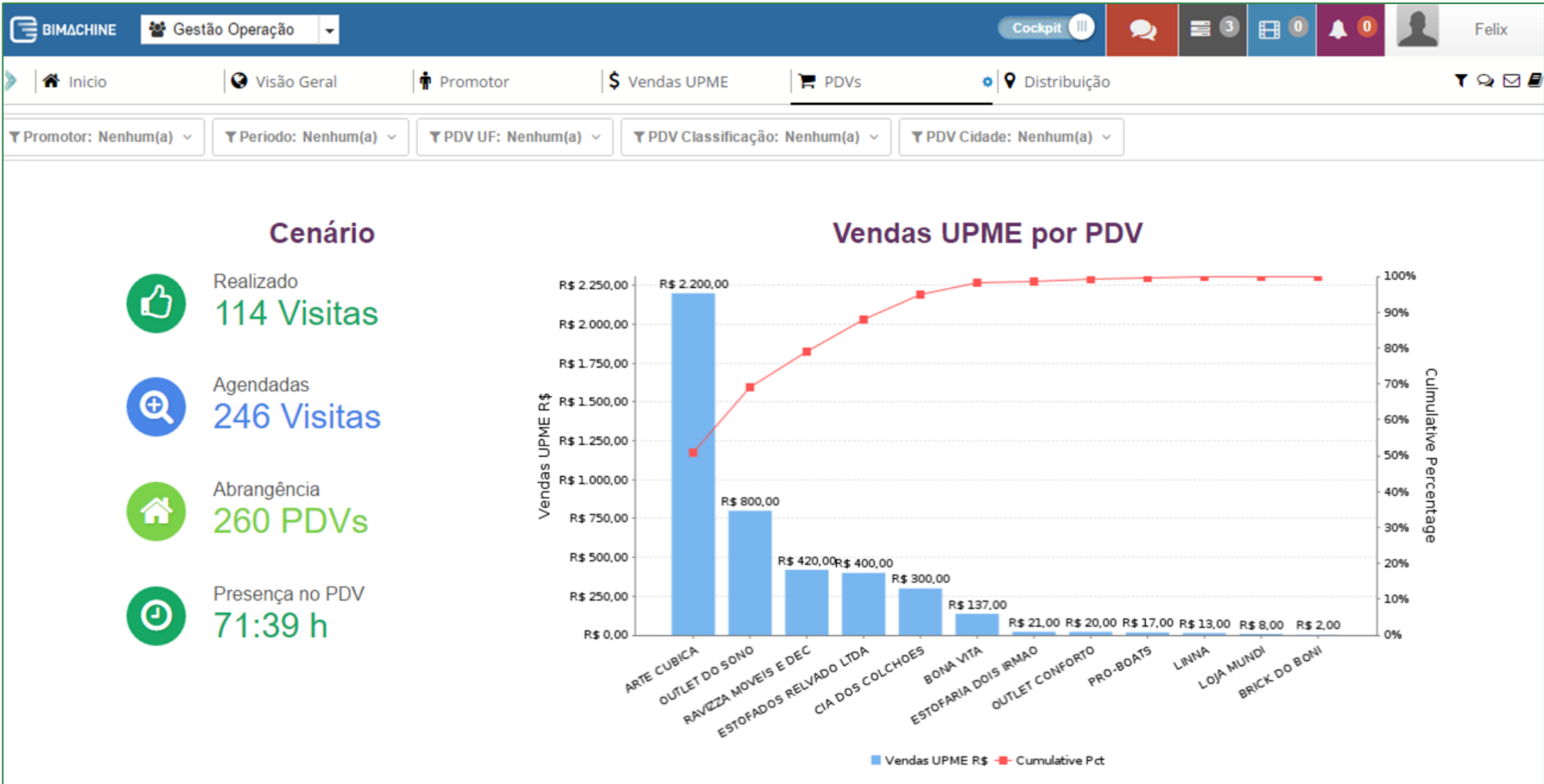
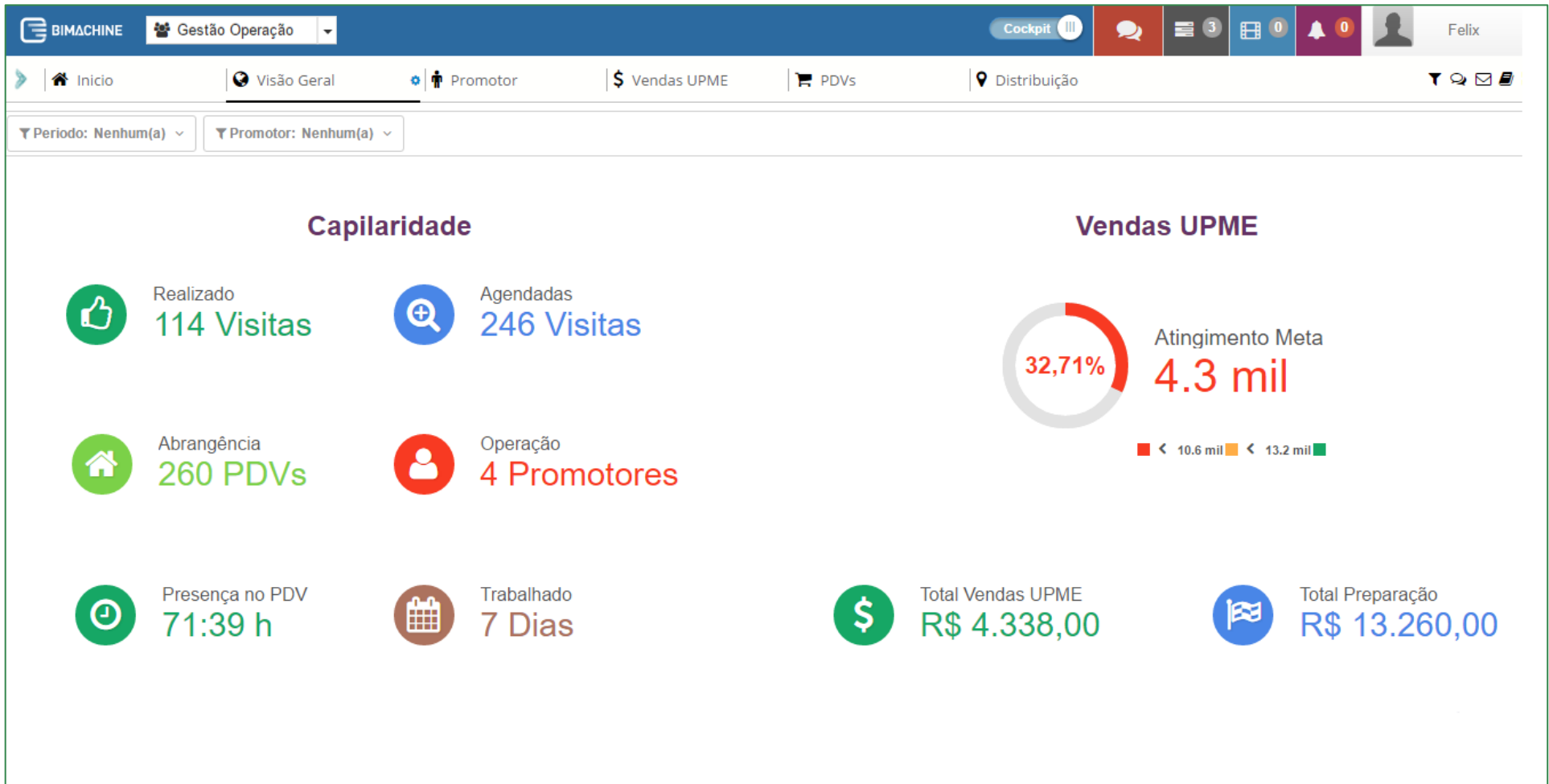
Veja algumas pantallas de la retaguardia de la plataforma





Business Intelligence

Veja algumas pantallas del BI de la plataforma





Arquitectura

Arquitectura de la Plataforma



Cloud Amazon AWS

(USA + Replicación USA+ Contingencia BR)





Principales Beneficios



Soluciones Personalizables



Desarrollo Rápido



Implantación Inmediata



Bajo Inversión



Facil Manutención



Integración con Cualquier Sistema



Apps Multiplataforma (Android e iOS)



Tecnología Robusta y Escalable



Ambiente Cloud Seguro



Economía de Batería



Geolocalización de las Operaciones



Gestión en Tiempo Real



Operación On-line y Off-line



Identidad Visual Ajustable



Clientes de la Plataforma





Testimonios



“Más allá de innovar nuestra gestión y agilizar la toma de decisión, revertimos este tiempo ganado en entrenamiento, cambiamos un trabajo operacional por uno más estratégico. La propia TOTVS está teniendo ventajas con el uso de la plataforma uMov.me.”

Emerson Wagner, CEO en TOTVS Cascavel.

“Con la sociedad con uMov.me pasamos a ofrecer a nuestros clientes un abanico muy grande de posibilidades de automatización de procesos utilizando la movilidad. Ahora nuestros clientes pueden adentrarse de una vez en área de la movilidad, pues siempre tenemos solución.”

Alex Oliveira, CEO en OnHere



Logistics



Sales
Force



Trade
Marketing



Services
Order



Mobility
Projects



Uruguay

+598 2900 3700*

Yaguarón 1407, Of. 516 / 517

Torre de los Profesionales

comercial@dinamica.com.uy



Paraguay

+595 993 560 605

RI 18 Pitiantuta 183

Villa Aurelia, Asunción

paraguay@dinamica.com.uy